



Aktuální informace pro investory a držitele dluhopisů 12.6.2026

Vážené investorky, vážení investoři, vážení držitelé dluhopisů,

děkujeme Vám za Vaši dosavadní důvěru, trpělivost a podporu společnosti H2 Global Group.

Velmi si vážíme Vaší důvěry a podpory projektu, který dlouhodobě budujeme s ambicí vytvořit mezinárodně významnou platformu v oblasti molekulárního vodíku, medicínských technologií (MedTech), výzkumu neurodegenerativních onemocnění, zdravého stárnutí a prevence i léčby Alzheimerovy nemoci a dalších forem demence.

Rádi bychom Vás touto cestou otevřeně informovali o aktuální situaci společnosti, o výplatě úroků a o krocích, které v současné době intenzivně realizujeme s cílem ochránit hodnotu společnosti i Vašich investic.

Společnost H2 Global Group i nadále vynakládá maximální úsilí k získání strategického partnera a finanční podpory, která umožní dokončení klíčových hodnototvorných milníků. Mezi tyto milníky patří zejména dokončení probíhající klinické studie, pokračování regulačního procesu a příprava registrace zdravotnického prostředku.

Výplata úroků

Tato situace je pro nás velmi nepříjemná a vznikla po několika letech bezproblémové výplaty výnosových úroků poprvé v dubnu 2026 díky nerovnováze při odprodeji obchodních podílů, ze kterých měly být původně dluhopisy v plné míře vypořádány. Nás samotné tato záležitost poškozuje.

Současně považujeme za nutné říci zcela přímo, že v současné situaci společnost nemá dostatek volné hotovosti na výplatu úroků v původně sjednaných termínech. To znamená, že úroky nyní nebudou vypláceny dle původního harmonogramu.

Nejedná se však o záměr závazky neplnit. Naším cílem zůstává vypořádání závazků v plné výši, a to prostřednictvím dokončení procesů, které mají zásadní dopad na hodnotu společnosti, co by obchodovatelného aktiva.





Potenciální riziko a dopad na snížení hodnoty investice

Máme informaci o tom, že někteří z investorů zvažují právní kroky, včetně podání insolvenčního návrhu. Rozumíme Vaším obavám. Zcela otevřeně však upozorňujeme, že podání insolvenčního návrhu v této fázi nemusí chránit hodnotu Vaší investice, ale naopak ji může významně snížit.

Hodnota společnosti dnes nespočívá primárně v okamžité hotovosti, ale především v duševním vlastnictví, patentovém portfoliu, probíhající klinické studii, regulačním procesu, rozpracovanosti platformy a potenciálu vstupu strategického partnera a následného prodeje hotového registrovaného řešení za co nejvyšší tržní cenu.

Pokud by došlo k insolvenční před dokončením těchto klíčových kroků, může se výrazně snížit hodnota společnosti i šance na plné vypořádání Vaší jistiny a souvisejících závazků. Jinými slovy, insolvence v této fázi může znamenat, že hodnota, ze které mají být investoři a držitelé dluhopisů uspokojeni, bude výrazně nižší než hodnota, kterou lze dosáhnout po dokončení klinické studie, registračního procesu a strategické transakce.

Proč je důležité dokončit klinickou studii a registraci zdravotnického prostředku

Bez dokončení klinické studie, registrace zdravotnického prostředku a navazujících jednání se strategickými partnery je hodnota společnosti v tuto chvíli výrazně obtížněji obchodovatelná a hůře realizovatelná. V takovém případě nemůžeme garantovat vypořádání všech závazků v plné výši.

Naším hlavním cílem je proto ochránit a zvýšit hodnotu společnosti tak, aby bylo možné vytvořené závazky vypořádat v plné výši. Cílová hodnota společnosti je navázána zejména na dokončení klinické studie a následnou registraci zdravotnického prostředku.

Dokončení klinické studie předpokládáme přibližně do listopadu 2026. Navazující registrační proces zdravotnického prostředku může trvat dalších přibližně 4 až 9 měsíců.

Až dokončení těchto kroků může zásadně posílit hodnotu společnosti a vytvořit reálný prostor pro vstup strategického partnera a následný prodej celého řešení, které umožní uspokojení závazků vůči investorům a držitelům dluhopisů.

Skvělým příkladem toho kam směřujeme může být třeba příběh této společnosti:

<https://www.lupa.cz/aktuality/brnensky-startup-s-ai-hledajici-rakovinu-tlusteho-streva-ziskal-evropskou-certifikaci-otevira-cestu-k-prodeji>



Možnost aktivní podpory ze strany investorů

Současně bychom Vás rádi požádali o aktivní podporu, jelikož jsme dosud žádnou konkrétní dohodu se strategickým investorem v rámci námi uskutečněných jednání ještě nepodepsali. Pokud máte možnost zprostředkovat konkrétní kontakt (doporučení) na strategického investora nebo partnera, který by mohl přispět k financování, refinancování, kapitálovému vstupu či jiné strategické transakci, budeme velmi vděční za Vaše doporučení nebo propojení.

Tuto výzvu nevnímáme jako projev slabosti, ale jako přirozenou součást našeho úsilí o rychlejší nalezení optimálního řešení. Navazuje na již probíhající aktivity společnosti zaměřené na získání vhodného partnera a na ochranu a další posílení hodnoty společnosti i Vašich investic.

Shrnutí našeho postoje

Chceme proto zcela jasně sdělit následující:

- Společnost nyní nemá dostatek volné hotovosti na výplatu úroků v původně sjednaných termínech.
- Úroky proto nebudou nyní vypláceny dle původního harmonogramu.
- Naším cílem zůstává vypořádání závazků v plné výši.
- Insolvence v této fázi by významně snížila hodnotu společnosti a tím i šanci na plné splacení Vaší jistiny.
- Za nejlepší cestu k ochraně hodnoty považujeme dokončení klinické studie, pokračování registračního procesu a dosažení strategického partnerství nebo refinancování.

Chápeme, že současná situace není jednoduchá. Zároveň Vás chceme ujistit, že vedení společnosti intenzivně pracuje na řešení, které bude v maximální možné míře chránit zájmy investorů, držitelů dluhopisů i samotné společnosti.

Budeme Vás i nadále průběžně informovat o dalších významných krocích, zejména v oblasti strategického partnerství, financování, klinické studie a regulatorního postupu.





Z vlastní iniciativy budeme současně usilovat o co nejdřívější svolání společného jednání s věřiteli, na němž bychom rádi otevřeně diskutovali aktuální situaci společnosti, očekávaný další vývoj, společné cíle, možnosti dalšího postupu i související rizika. Naším cílem je vést tento dialog transparentně a konstruktivně a společně hledat řešení, které v maximální možné míře ochrání hodnotu společnosti i zájmy investorů a držitelů dluhopisů.

Rádi Vám přímou cestou odpovíme na veškeré Vaše dotazy, ideálně telefonicky, jelikož z důvodů časové kapacity nejsme schopni odpovídat na všechny emaily. Proto nám prosím volejte přímo na naše telefonní čísla – 777 724 725 – David Maršálek a 724 269 373 – David Konupčík.

Děkujeme Vám za pochopení, trpělivost a podporu v této klíčové fázi vývoje společnosti.

S úctou,

David Maršálek
CEO and Founder
H2 Global Group

Web1: www.H2Global.group

Web2: www.H2Medical.com

News: www.H2Times.news

E-shop: www.H2Vibe.cz

